

ESD体系図

階層レベル	概要
EXPERT-III コンサルティング	<ul style="list-style-type: none">・業種別経営コンサルティングのポイント 外部コンサルタントによる講演・現代マーケティング・ロールプレイ: セミナー講師
EXPERT-II メリット・プロポーサル	<ul style="list-style-type: none">・業種別先進システムの研修・事例研究・外部講師による専門的研修・ロールプレイ: プレゼンテーション
EXPERT-I サーベイへのアプローチ	<ul style="list-style-type: none">・流通(小売)、製造、業種別専門研修コース・専門基礎知識の修得・業種、業務別システム、セールスポイント・ロールプレイ: サーベイ、プレゼンテーション
ESD-BASIC ソリューションビジネス・マインドコース	<ul style="list-style-type: none">・販売原論: 販売原点の認識・販売体系: 販売展開各ステップ・セールス基本スキル: 応酬のテクニック・ロールプレイ: TEL コール、ニューコール、プレゼンテーション

E S D : Expert Skills Development